

# Workshop: wat beweegt de sollicitant nu écht?

---

*“Candidate marketing”, het perspectief van de sollicitant*

## *Waarom?*

Je wilt samen met je collega's intensief stilstaan bij Candidate Marketing; het perspectief van de sollicitant! En je wilt snel vervolgstappen zetten. Je kiest voor een *integrale* aanpak.

## *Wat is het?*

De workshop is een vertaalslag van 25 jaar ervaring in werken met sollicitanten naar het aantrekken van meer en betere kandidaten.

Het betreft een in-company workshop van een halve dag (4 uur). Je weet dan precies wat je nog te doen staat om meer en betere kandidaten aan de sollicitatietafel te krijgen.

Deze workshop kan worden aangevuld met consultancy (advies en ondersteuning bij de implementatie in de praktijk).

## *Voor wie is het?*

De workshop heeft de snelste en grootste impact als interne én externe stakeholders deelnemen, denk daarbij aan:

- HRM adviseurs, hiring managers
- Recruiters (ook externe)
- Communicatiemedewerkers
- Marketingmedewerkers
- Ondersteunende staf, ICT
- Vacaturehouders, leidinggevenden en directie

## *Wat gaan we doen?*

Op een interactieve manier houd ik de spiegel voor en ontdek je wat je organisatie al goed doet en wat er nog veel beter kan om de beste kandidaten aan te trekken. O.a. :

- Met voorbeelden uit de praktijk van/met sollicitanten en succesvol recruitment
- Hoe inspireer je de sollicitant tot reageren?
- Hoe/wat communiceer je met de sollicitant?
- Hoe ziet een vloeiend verloop van het interne proces eruit?
- Hoe maak je solliciteren laagdrempelig?
- Hoe ziet een unieke sollicitatie ervaring eruit?

### *Wat krijg je mee?*

Je leert:

- Praktisch, slimme en *direct toepasbare* tips & tricks
- Nieuwe inzichten, ideeën, innovatieve praktijkvoorbeelden
- Alle aspecten van een integrale aanpak

### *Contact:*

Heb je een vraag? Neem dan telefonisch contact op via (06) 29112652 of stuur een email naar [info@lisetremijn.nl](mailto:info@lisetremijn.nl)